

Je eerste VP inhuren? 6 TIPS!

1. Tijd en extra inkomsten creëren. Extra inkomsten? Een VP kost toch juist geld?

Dat klopt, het inhuren van een VP is een investering. En als ondernemer zijn investeringen altijd spannend. Maar door geld te investeren en werk uit te besteden, krijg jij meer tijd voor de dingen waar jij goed in bent. Jouw uurtarief ligt waarschijnlijk een stuk hoger dan die van je VP. Met andere woorden, je kunt meer tijd investeren in jouw klanten, producten of diensten terwijl minder belangrijke en relevante taken worden opgepakt door je VP. Maar, die extra tijd die je krijgt, kun je natuurlijk ook besteden aan je gezin, hobby's of andere zaken, vul zelf maar in!

2. Takenlijst inkorten

Jij hebt waarschijnlijk ook taken op je to-do lijst staan waar je eigenlijk gewoon niet aan toekomt? Die eigenlijk altijd worden doorgeschoven naar morgen.

Vraag een VP om dit soort dingen voor je te doen. Taken die al lange tijd op je lijstje staan, kun je zo punt voor punt af laten werken. Misschien heb je ook structurele werkzaamheden die je kan zo uitbesteden. Denk bijvoorbeeld eens aan het verzenden van facturen, het beantwoorden van bepaalde e-mails, afspraken maken, enzovoorts. Misschien zijn dat ook net de dingen die je zelf minder leuk vindt om te doen, maar wel zouden moeten. WIN-WIN situatie!

3. En je wel overal even goed in?

Top dat je alle zaken rondom je bedrijf zelf oppakt. Maar is dat altijd even efficiënt? Zo moet je als ondernemer gewoon erkennen dat je het wel kúnt, maar dat je misschien niet dé beste bent op elk vlak. Misschien monteer je als ondernemer geweldige op de maat gemaakte garagedeuren in elkaar, maar zit je uren te stoeien om een mooi uitgewerkte offerte. Of misschien heb je grote moeite om je facturen netjes in een overzicht te verwerken en te controleren of alle gefactureerde bedragen goed binnenkomen. Wanneer je een VP inhurt voor taken waar jij minder goed in bent, levert dit je extra tijd op. Tijd die je kunt investeren in nieuwe klanten, producten of diensten. Of misschien wel de extra ontspanning zoals genoemd bij punt 1.

4. Vergroot je netwerk

VP's werken vaak voor verschillende ondernemers. Dit brengt een groot netwerk met zich mee, ook gevuld met meerdere VP's. Wellicht kan je VP je helpen aan andere VP's waar hij of zij al eerder een fijne samenwerking mee heeft gehad. SEO specialist nodig? Iemand die een nieuwe website of logo voor je kan ontwerpen. Of andere specifieke taken, vraag het je VP!

5. Durf te delegeren

Nu je nieuwe VP aan het werk is, is het als ondernemer om de taken lost te laten en ook echt over te dragen aan je VP. Alleen dan vind je de tijd en kun je je bezighouden met zaken waar jij als ondernemer zich mee bezig zou moeten houden: meer omzet genereren en groeien met je onderneming!

Plan regelmatig een overleg in met je VP. Digitaal of live. Als ondernemer, maar ook als VP, word je vaak geleefd door de drukte van de dag. Zorg voor regelmatig overleg met je VP, waarbij jullie kijken of zaken nog lopen zoals het zou moeten gaan. Een goede VP heeft aan een half woord genoeg. Maar check dus regelmatig of jullie nog 'dezelfde kant op gaan'.

Zo krijg je meer vertrouwen in je VP en zal je sneller de taken delegeren, dus loslaten.

6. Complimenteer!

Misschien wel het belangrijkste punt voor iedere werknemer, en dus ook voor je VP, is waardering. Dit zit hem niet altijd in de financiële beloning maar veel meer in het feit dat de inzet en inspanningen van je VP door jou als ondernemer worden opgemerkt en gewaardeerd worden. Veel VP's zijn de 'stille krachten'. Zorg dat ze niet vergeten worden, dan vergeten ze jou ook nooit! Wie weet wat ze nog voor jou in petto heeft!